

Linked in



ATTRAZIONI FATALI: COME ACQUISIRE COLLABORATORI E CLIENTI "REDDITIZI" ED EVITARE QUELLI "PERICOLOSI"

Verona e Milano

(orario: 10-16)

11 luglio 2018

Verona c/o Audi Zendrum
Via Gardesane, 49/A

12 luglio 2018

Milano c/o Sede Vittoria Assicurazioni
Via Ignazio Gardella, 2

Relatore: Fabio Rezzoagli
Senior Enterprise Account
Executive @LinkedIn

Comunicare non è importante: è l'unica cosa che conta. Se comunichi e gli altri ti ascoltano esisti, altrimenti è come se non ci fossi.

Oggi più che mai, in un mondo sempre più complesso, veloce, frammentato, l'immagine è un fattore determinante per il successo nel business.

Ma come aumentare la nostra reputazione, la nostra capacità di attrarre validi collaboratori e clienti redditizi? Come essere certi che gli altri comprendano realmente il nostro valore e la nostra utilità?

Vieni a scoprire come essere un centro di attrazione sempre più potente attraverso il metodo e gli strumenti del leader mondiale incontrastato di reputazione e costruzione dell'immagine professionale: LinkedIn.

Una giornata pratica, con esempi e simulazioni per apprendere le regole fondamentali e per imparare a sfruttare al massimo la potenza della rete.

Gli eventi sono aperti a tutto il mondo Vittoria Assicurazioni: Agenti, Sub-Agenti e Personale d'Agenzia di Vittoria Assicurazioni. Massimo 100 posti.

Ingresso: libero per gli iscritti al percorso ReAgente; 50 € per i non iscritti.

È possibile pranzare in loco aggiungendo 25 € alla quota base.

Per iscrizioni: direttamente sul sito www.brainrefreshlab.com oppure inviando una mail a reagente@brmc.it